

Nos programmes de collaboration avec EXATECH

Vendez les solutions EXATECH et bénéficiez de notre expertise et de tarifs avantageux.



Apporteur
d'affaires



Programme
GOLD



Programme
PLATINUM

LES ENGAGEMENTS EXATECH

Accompagnement Commercial par EXATECH

Point de contact dédié (Channel Manager)

Vous disposez d'un accès direct au Channel Manager EXATECH qui vous assistera dans toutes vos démarches et que vous pouvez joindre du lundi au vendredi de 09h00 à 18h00 heure française. Notre channel manager parle le français et l'anglais couramment.



Présentation des solutions par EXATECH

Notre équipe commerciale se tient à votre disposition pour présenter les différentes solutions EXATECH à vos prospects. Les présentations peuvent être animées en français, anglais ou espagnol et réalisées en visioconférence ou exceptionnellement en présentiel.



Accompagnement présentation solutions par partenaire

Nos équipes commerciales et techniques vous accompagnent dans vos premières présentations commerciales, afin d'en garantir leur succès :

- Préparation: pitch, élément de langage, argumentaire
- Organisation: mise à disposition d'outils de visioconférence
- Déroulement: Intervention de nos équipes si besoin, réponses aux questions



Diffusion d'informations commerciales

EXATECH s'engage à communiquer auprès de ses partenaires sur les mises à jour logicielles (nouvelles fonctionnalités) et innovations produits (nouvelles solutions/prestations)



Participation à des opérations commerciales avec EXATECH

Dans le cadre d'opérations commerciales (salons internationaux, forums, rencontres thématiques, etc...) EXATECH peut proposer à ses partenaires de les accompagner pour promouvoir les avantages de la correction dématérialisée et identifier de nouveaux leads dans le périmètre de prospection du partenaire.



Accompagnement Marketing EXATECH

Point de contact dédié (Responsable marketing)

Vous disposez d'un accès direct au Responsable Marketing EXATECH, que vous pouvez joindre du lundi au vendredi de 09h00 à 18h00 heure française.



Présentation du partenaire sur le site EXATECH et netlinking

Vous êtes automatiquement listés sur notre site web international. EXATECH publie une courte description de votre société avec son logo, et affiche vos coordonnées de contact tout en permettant également aux prospects de remplir un formulaire en ligne pour demander des renseignements.



Publication de contenu sur le site EXATECH dès la première vente

Dès votre première vente, nous vous offrons la possibilité de publier sur votre page dédiée de notre site web du contenu marketing (rencontres/interviews clients, retours utilisateurs, participation à des salons, etc...)



Publication de contenu (nouveaux clients) sur la page LinkedIn d'EXATECH

Partagez votre réussite sur notre page LinkedIn en communiquant sur vos nouveaux clients !



Fourniture de supports de communication (print et web)

Afin de promouvoir les solutions EXATECH, demandez à notre équipe marketing nos supports de communication numériques et papier. Ces supports sont disponibles en français, anglais et espagnol.



Accompagnement Opérationnel par EXATECH

Point de contact dédié (Responsable Projets)

Vous disposez d'un accès direct au Responsable Projets EXATECH, que vous pouvez joindre du lundi au vendredi de 09h00 à 18h00 heure française.





LES ENGAGEMENTS EXATECH

Accompagnement Technique EXATECH

Point de contact dédié (Responsable technique)

Vous disposez d'un accès direct au Responsable Technique EXATECH, que vous pouvez joindre du lundi au vendredi de 09h00 à 18h00 heure française.



Formations aux solutions

Notre équipe technique se tient à votre disposition pour former vos collaborateurs sur l'ensemble des solutions EXATECH disponibles à la vente dans votre région.



LES ENGAGEMENTS DU PARTENAIRE

Certification et mise à niveau par EXATECH des équipes commerciales

Nos partenaires s'engagent à faire certifier un ou plusieurs membres de leur équipe commerciale par EXATECH. Cette certification valide la capacité du partenaire à réaliser des présentations logicielles répondant aux exigences de qualité définies par EXATECH. La certification doit être réalisée indépendamment pour chaque solution.



Certification et mise à niveau par EXATECH des équipes techniques

Nos partenaires s'engagent à faire certifier un ou plusieurs membres de leur équipe technique par EXATECH. Cette certification valide la capacité du partenaire à fournir un niveau de support répondant aux exigences de qualité définies par EXATECH. La certification doit être réalisée indépendamment pour chaque solution.



Promotion des solutions et services EXATECH

Le partenaire s'engage sur son site internet à faire la promotion des solutions et services proposés par EXATECH dans sa région.



Publication du logo et présentation de la société sur le site du partenaire

Le partenaire s'engage sur son site internet à présenter la société EXATECH et intégrer son logo sur la page web.



Respect de la marque EXATECH

Le partenaire s'engage à ne pas utiliser la charte graphique d'EXATECH dans ses documents officiels et à n'utiliser le logo de la société que sur acceptation écrite et expresse d'EXATECH et dans les conditions définies au préalable entre les deux parties.



LES RÉALISATIONS DE PRESTATIONS PAR LE PARTENAIRE

Formations utilisateurs

Les partenaires ayant certifié leurs équipes commerciales et techniques peuvent proposer des prestations de formation aux solutions logicielles EXATECH disponibles dans leur région.



Initialisation

Les partenaires ayant certifié leurs équipes techniques peuvent proposer à leurs clients des prestations d'initialisation sur certains logiciels EXATECH.



Support client

Les partenaires ayant certifié leurs équipes techniques peuvent proposer un support technique de niveau 1 à leurs clients.



Hébergement des données

Les partenaires peuvent proposer à leurs clients un hébergement des données dans leur pays.



Contactez notre équipe Channel

Nous vous répondrons rapidement pour échanger sur votre projet et notre offre logicielle

global.exatech-group.com